

در راستای ایجاد فضایی سالم و نظارت کافی و مستمر جهت برقراری نظم و عدالت و پیشگیری از هرگونه تخلف و یا بی انضباطی پرسنل ، اعضا و هریک از همکاران شاغل در شرکت شبکه ای برزگ سان تیم آئین نامه ی داخلی شرکت بروزرسانی و مفاد آن به شرح زیر به اطلاع همکاران محترم و شرکای تجاری ما می رسد .

لازم به ذکر است مرجع اصلی بررسی ، پیگیری و صدور رای ، واحد محترم بازرسی شرکت شبکه ای خورشید زیبا می باشد
کمیته ی انضباطی متشکل شده است از افراد زیر :

ریاست محترم واحد بازرسی

مدیرعامل محترم شرکت

ریاست محترم هیئت مدیره شرکت

نماینده محترم مشاوران فروش

تخلفات :

چنانچه بر اساس گزارشات و مستندات ارائه شده به کمیته انضباطی شرکت هریک از موارد تخلف برای کمیته ی انضباطی و اعضای محترم آن محرز گردد مطابق قوانین با همکاران خاطی برخورد خواهد شد .

سطوح برخورد با متخلفان آئین نامه انضباطی:

کد ۲۲ : تذکر کتبی و شفاهی و درج اخطار در دفتر کاری

کد ۳۳ : از یک تا سه ماه تعلیق جایگاه

کد ۴۴ : تعهد نامه محضری

کد ۶۶ : از سه تا شش ماه تعلیق جایگاه

کد ۹۹ : لغو قرارداد فی مابین و حذف جایگاه مشاور فروش

(*) مواردی که علامت ستاره دارند دارای توضیحات تکمیلی هستند .

موارد تخلف با شرح توضیحات زیر و کدهای اختصاصی به اطلاع همکاران محترم می رسد :

کد تخلف	شرح تخلف	مرتبۀ اول	مرتبۀ دوم	مرتبۀ سوم
۱۰	نادیده گرفتن قوانین و عدم رعایت مقررات داخلی شرکت و همچنین مقررات کمیته نظارت بر بازاریابی شبکه ای و کلیه آئین نامه ها و بخشنامه های جاری و همچنین اقداماتی که مغایر با قوانین جاری میهن عزیزمان جمهوری اسلامی ایران باشد .	کد ۳۳	کد ۶۶	کد ۹۹
۲۰	گزارش و مشاهده ی هرگونه زیرفروشی یا گراندفروشی ، دست فروشی ، ارائه محصولات در سایت های فروش شخصی یا هرگونه پلت فرم فروش آنلاین از قبیل دیجی کالا، باسلام ، ایمالز و	کد ۲۲	کد ۳۳	کد ۹۹
* ۳۰	ایجاد روابط غیرکاری ، دوستانه و غیرحرفه ای در محیط کار و تیم فروش ، ایجاد مزاحمت و دادن پیام های غیرمرتبط یا درخواست های غیرکاری و روابط خلاف شرع با جنس مخالف و همکاران	کد ۶۶	کد ۹۹	
۴۰	هرگونه اظهارنظر سیاسی ، عقیدتی و مذهبی در جلسات آنلاین یا حضوری و یا شبکه های اجتماعی و هرگونه توهین یا بی حرمتی به موازین شرعی جمهوری اسلامی ایران	کد ۶۶	کد ۹۹	
۵۰	هرگونه اغواگری و تشویق افراد تیم فروش به خرید های نامتعارف و همچنین اغواگری افراد بواسطه ی کسب درآمدهای نامعقول و غیرواقعی	کد ۴۴	کد ۶۶	کد ۹۹
۶۰	ایجاد تنش، تشویش ویا برهم زدن نظم جلسات آموزشی حضوری و آنلاین وانجام اقداماتی ازاین قبیل که باعث اختلال دربرگزاری جلسه باشد	کد ۲۲	کد ۳۳	کد ۹۹
۷۰	پرداخت هرگونه پاداش یا وجه نقد و وعده های نامتعارف خارج از پلن درآمدی شرکت به سایر اعضای تیم و سازمان فروش	کد ۲۲	کد ۴۴	کد ۹۹
۸۰	برگزاری جلسات خارج از دفاتر قانونی شرکت و یا محیط های تایید نشده	کد ۲۲	کد ۴۴	کد ۳۳
* ۹۰	هرگونه درگیری ، دعوا و برخورد نامناسب با مشتری یا افراد زیرمجموعه که منجر به درگیری فیزیکی یا لفظی شود	کد ۶۶	کد ۹۹	
۱۰۰	هرگونه صحبت ، اظهارنظر ، مقایسه یا تخریب دیگر مشاوران فروش سان تیم یا تیم های فروش و لیدرهای بالاسری	کد ۴۴	کد ۶۶	کد ۹۹
۱۱۰	هرگونه توهین ، افترا و یا تمسخر قومیت ها ، اعتقادات و یا گویش های محلی افراد شاغل در سان تیم به هر نحوی	کد ۲۲	کد ۳۳	کد ۶۶
۱۲۰	هرگونه فعالیتی خارج از حیطه ی شغلی بازاریابی شبکه ای و ترویج و اشاعه ی آن همچون ادیان ، اعتقادات ، مذاهب و سایر موارد نامربوط	کد ۴۴	کد ۹۹	

۱۳۰	بی حرمتی به موازین شرع مقدس اسلام و شئونات نظام جمهوری اسلامی ایران و همچنین انجام بحث های سیاسی، گروهی و یا فرقه ای	کد ۶۶	کد ۹۹
* ۱۴۰	انجام هرگونه فعالیتی خلاف قوانین کشور همچون حمل مواد مخدر و مشروبات الکلی، سلاح سرد و گرم و ... که منجر به حکم قضایی شود	کد ۶۶	کد ۹۹
* ۱۵۰	افشای اخبار، اطلاعات و آمار محرمانه شرکت و یا نشر اکاذیب به هر ترتیب به سایر اعضای سان تیم و یا غیر	کد ۴۴ کد ۶۶	کد ۹۹
۱۶۰	هرگونه جعل، الحاق، مخدوش و تحریف اسناد و مدارک شرکت و ارائه مدرک تقلبی به قصد سوء استفاده شخصی و گروهی در سان تیم	کد ۶۶	کد ۹۹
۱۷۰	پیشنهاد رشوه، ارباب، تهدید، تطمیع به هریک از مقامات اجرایی شرکت، کارمندان و یا بازاریابان سان تیم	کد ۴۴	کد ۹۹
* ۱۸۰	انجام رفتار و یا هرگونه اقدام فردی یا گروهی که منجر به گرفتن اخطار شرکت توسط کمیته محترم نظارت بر بازاریابی شبکه ای گردد.	کد ۹۹	
۱۹۰	عدم انجام وظایف محوله بر اساس جایگاه خود در پلن درآمدزایی سان تیم و یا هرگونه رفتار نامناسب با لیدرهای بالاسری و یا افراد مجموعه	کد ۶۶	کد ۹۹
۲۰۰	برگزاری هرگونه نظر سنجی یا اجتماعات و یا تهدید به انجام کاری خارج از عرف و یا ایجاد تشویش و بی نظمی در تیم فروش خود یا دیگران	کد ۴۴ کد ۳۳	کد ۹۹
۲۱۰	هرگونه سواستفاده از جایگاه، مقام یا رتبه ی مشاور خود در جهت سواستفاده و بهره گیری به هر عنوان با اسم سان تیم یا هلدینگ داروگستر ایرانیان و شرکت های وابسته در فضای مجازی یا حقیقی	کد ۳۳	کد ۹۹
۲۲۰	ترغیب به خرید نامتعارف و یا فروش اجباری و انبار کردن محصولات	کد ۲۲	کد ۳۳
۲۳۰	استفاده از راهکارهای غیر اصولی و اشتباه در جهت گرفتن ورودی جدید که منجر به خدشه دار شدن وجهه ی شرکت یا هلدینگ داروگستر شود	کد ۲۲	کد ۳۳
۲۴۰	انجام تبلیغات غیرواقعی و تحت فشار قرار دادن دیگران جهت ترک کار و مشاغل سنتی در راستای پیوستن به زیر مجموعه خود	کد ۲۲	کد ۳۳
۲۵۰	استفاده ابزاری و تفسیرهای نادرست از آیات و روایات و همچنین قسم خوردن به نام خداوند یکتا، پیامبر اعظم و ائمه اطهار جهت ترویج کار	کد ۲۲	کد ۴۴
۲۶۰	راه اندازی یا افتتاح شعب و یا دفاتر کاری غیرمجاز بدون اطلاع شرکت	کد ۶۶	کد ۹۹
۲۷۰	سواستفاده ی احتمالی و یا هرگونه ورود غیرمجاز به دفاتر کاری با نام کاربری و رمز عبور دیگر مشاوران فروش سان تیم	کد ۲۲	کد ۳۳
۲۸۰	ثبت نام و باز کردن حساب کاربری برای افراد دیگر حتی خانواده ی درجه یک بدون اطلاع و اجازه ی افراد	کد ۲۲ کد ۴۴	کد ۹۹
۲۹۰	تبلیغ در سایت ها و شبکه های مجازی، راه اندازی وب سایت شخصی و	کد ۲۲	کد ۴۴

			وبلاگ توسط مشاوران فروش بدون اجازه و اطلاع شرکت	
۶۶ کد	۴۴ کد	۲۲ کد	هرگونه ادعای کذب یا خلاف حقیقت که موجب فریب یا اشتباه افراد برای خرید محصول از نظر کمیت و کیفیت کالا شود .	۳۰۰
۹۹ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	هرگونه استفاده ای از اسامی، عناوین و نشان افراد و موسساتی که دارای شهرت هستند و افراد سلبریتی به نحوی که بازاریاب را فریب دهد	۳۱۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	ادعای کذب یا خلاف واقع و استفاده از روش‌های فریبنده برای معرفی یا تبلیغ محصولات در فضای مجازی یا ادعای درمانی درباره محصولات	۳۲۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	انتشار و ارایه هرگونه اطلاعات نادرست و کذب و دروغ پراکنی به مشاوران فروش و کارمندان شرکت و مواردی از این قبیل	۳۳۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	عدم نظارت و کنترل افراد مجموعه درخصوص فروش محصولات و زیرفروشی و آسیب رساندن به وجهه برند، شرکت و دیگر مشاوران فروش	۳۴۰
۶۶ کد	۴۴ کد	۲۲ کد	هرگونه ادعا یا اعتباربخشی کاذب به خود از طریق نسبت دادن روابط ویژه با پرسنل و مدیران	۳۵۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	انجام تبلیغات انبوه، ایمیل مارکتینگ، تبلیغات محیطی، ایجاد استند تبلیغاتی و ... بدون هماهنگی و مجوز کتبی از شرکت	۳۶۰
	۹۹ کد	۲۲ کد ۴۴ کد	هرگونه فروش و تبلیغات محصول شرکت‌های دیگر در کنار محصولات شرکت بزرگ شبکه ای سان تیم و موازی کاری	۳۷۰
	۹۹ کد	۶۶ کد	هرگونه ثبت نام یا فعالیت در شرکت‌های شبکه ای ایرانی یا خارجی، مجوز دار یا بدون مجوز، ارز دیجیتال، سرمایه گذاری یا فارکس و ... بنام خود یا افراد درجه یک خانواده	۳۸۰
۹۹ کد	۶۶ کد	۲۲ کد ۴۴ کد	انعقاد هرگونه قرارداد، توافق یا معامله خارج از قوانین و ضوابط رسمی شرکت بین دو یا چند نفر از مشاوران فروش شرکت سان تیم	۳۹۰
	۹۹ کد	۶۶ کد	اثبات هرگونه مزاحمت، درخواست یا عملی منافعی با عفت، رفتار خشونت بار، تهدید یا ارباب احدی از مشاوران فروش سان تیم	۴۰۰
۳۳ کد	۴۴ کد	۲۲ کد	دریافت وجه از مشتری و عدم تحویل کالا و احراز این موضوع برای شرکت	۴۱۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد ۴۴ کد	برقراری استراتژی فروش در تیم و مجموعه ها و ترغیب مشاوران فروش به خرید یا فروش اجباری و انبار کالا به هر نحو و دلیلی	۴۲۰
۹۹ کد	۶۶ کد	۲۲ کد ۴۴ کد	انجام هرگونه رفتار متقلبانه جهت افزایش درآمد که منجر به نقض قوانین شرکت شود و یا منجر به فریب مشاوران، کارمندان یا مدیران شرکت شود	۴۳۰
۶۶ کد	۳۳ کد	۲۲ کد	دریافت وجه به هرنحوی در راستای آموزش شخص یا افرادی از تیم فروش	۴۴۰
۹۹ کد	۶۶ کد	۲۲ کد	بسته بندی مجدد و هرگونه تغییر در بسته بندی یا برچسب‌های محصولات که منجر به مخدوش شدن برند های شرکت شود	۴۵۰

		کد ۴۴		
کد ۶۶	کد ۳۳	کد ۲۲	انجام و برگزاری هرگونه همایش، ایونت و یا تولیدات بصری باهدف چاپ و نشر، بدون کسب اجازه از شرکت بزرگ شبکه ای سان تیم	۴۶۰
کد ۳۳	کد ۴۴	کد ۲۲	ثبت سفارش و خرید محصول از جایگاه شخص دیگری بدون اطلاع و رضایت وی	۴۷۰
کد ۶۶	کد ۳۳	کد ۲۲	اثبات فعالیت یک شخص در دو یا چند دفترکاری بصورت همزمان	۴۸۰
کد ۳۳	کد ۴۴	کد ۲۲	عدم توجه به اعلان های واحد پشتیبانی و واحد بازرسی شرکت مبنی بر اصلاح عملکرد	۴۹۰
کد ۹۹	کد ۶۶	کد ۲۲ کد ۴۴	ثبت جایگاه افراد فیک و غیرواقعی با کد ملی دیگران و همچنین ثبت نام و بکارگیری افراد زیر ۱۸ سال برابر با قوانین اداره محترم اصناف	۵۰۰

توضیح کد ۳۰: در صورتی که شکایتی در پنل پشتیبانی شرکت از مشاوران فروش در این خصوص ثبت شود و مستندات کافی در این زمینه ارائه و این موضوع محرز شود واحد بازرسی شرکت حق برخورد با فرد خاطی و اعمال قانون را دارد.

توضیح کد ۹۰: در این خصوص چنانچه شاکی خصوصی وجود داشته باشد مدارک و مستندات به همراه فرد خاطی به مقامات قضایی معرفی خواهند شد.

توضیح کد ۱۴۰: جایگاه مشاور فروش تا ابلاغ حکم قضایی و مشخص شدن تحقیقات و روال پرونده تعلیق می شود، چنانچه روال بررسی و صدور حکم بیشتر از مدت زمان قرارداد فی مابین با همکار باشد شرکت مختار است در صورت لزوم قطع روابط کاری را انجام دهد و قرارداد کاری تمدید نگردد.

توضیح کد ۱۵۰: شرکت مجاز است در این مورد با شکایت در مرجع محترم قضایی نسبت به اقدامات لازم طرح دعوی نماید.

توضیح کد ۱۸۰: در این خصوص جلسه ای با حضور مدیران اصلی شرکت و همچنین ۳ نفر از لیبر های ارشد سان تیم برگزار و در نهایت تصمیم نهایی توسط ریاست محترم هیئت مدیره یا مدیرعامل محترم سان تیم اتخاذ خواهد شد.

فرآیند و روال کار واحد بازرسی شرکت بزرگ شبکه ای سان تیم:

❖ ثبت تیکت و درج نارضایتی در دفتر کار

❖ بررسی اولیه و جمع آوری مستندات کافی توسط کارشناس بازرسی

❖ تهیه گزارش کامل و برگزاری جلسه کمیته انضباطی (در صورت لزوم از فرد خاطی دعوت می شود)

❖ بررسی نهایی ، ابلاغ و اجرای حکم کمیته انضباطی

اینجانب کلیه مفاد و بندهای آیین نامه انضباطی شرکت را خوانده و در صحت و سلامت کامل کلیه موارد مذکور را بی قید و شرط می پذیرم و اعلام می نمایم در صورتی که تخلفی صورت گیرد که منجر به لغو جایگاه یا اعمال هر کدام از مفاد فوق باشد را می پذیرم و بدینوسیله حق هرگونه اعتراضی را از خود سلب می نمایم .